

Forma elektroniczna dokumentu oraz praktyczne aspekty podpisywania dokumentów przy użyciu kwalifikowanego podpisu elektronicznego w kontekście transakcji finansowania

Transakcje finansowania, w szczególności finansowania konsorcjalnego, wymagają podpisania obszernego pakietu dokumentacji. Stroną umów są często podmioty, których przedstawiciele przebywają za granicą. Do niedawna podpisanie dokumentacji w takich transakcjach, pomimo dostępnych rozwiązań technologicznych, odbywało się w formie spotkania, na które stawiali się reprezentanci wszystkich stron uczestniczących w transakcji lub prawnicy obsługujący ją jako pełnomocnicy stron. Rozwiązanie to było czasochłonne, wymagało wydrukowania dużej liczby dokumentów, a wprowadzenie na ostatnią chwilę zmian w dokumentacji było w praktyce niemożliwe bez przesunięcia daty podpisania, ponieważ wymagało ponownego jej wydrukowania, co często zajmowało co najmniej kilka godzin.

**KAROLINA PIÓRKOWSKA-GRYNKIEWICZ
JUSTYNA STELMACH
TOMASZ KAWCZYŃSKI**

Pandemia COVID-19 i brak możliwości organizowania w tym czasie spotkań wymusiły wdrożenie alternatywnych sposobów podpisywania dokumentacji. Została do tego zastosowana, istniejąca już od dłuższego czasu w kodeksie cywilnym, forma elektronicznej czynności prawnej. Celem niniejszego artykułu jest przybliżenie ram prawnych oraz aspektów praktycznych elektronicznego podpisywania dokumentacji w kontekście transakcji finansowania.