

Egzekucja przez sprzedaż przedsiębiorstwa. Alternatywa dla postępowania upadłościowego?

Możliwość wszczęcia i przeprowadzenia egzekucji przez sprzedaż przedsiębiorstwa dłużnika została wprowadzona do kodeksu postępowania cywilnego¹ na mocy nowelizacji z 2.07.2004 r.². Podstawowym celem rzeczonyj procedury jest wykorzystanie potencjału przedsiębiorstwa (lub gospodarstwa rolnego) pozostającego w ruchu dla potrzeb maksymalnego zaspokojenia roszczeń ogółu wierzycieli poza ramami postępowania upadłościowego. Ponad 10 lat funkcjonowania przepisów o egzekucji przez sprzedaż przedsiębiorstwa pozwala na dokonanie analizy oraz rozważenie praktycznych problemów związanych z ich stosowaniem, a jednocześnie porównanie z „konkurencyjnymi” regulacjami prawa upadłościowego.

**BARTOSZ SIERAKOWSKI
MICHAŁ WĘGLIŃSKI**

Ewolucja instytucji

Wspomnianą powyżej nowelizacją k.p.c. z 2.07.2004 r. ustawodawca dokonał istotnych zmian w zakresie przepisów o egzekucji przez zarząd przymusowy oraz wprowadził nową instytucję – egzekucję przez sprzedaż przedsiębiorstwa lub gospodarstwa rolnego. Obecny kodeks postępowania cywilnego początkowo nie przewidywał żadnego z ww. sposobów egzekucji, co bezpośrednio wiązało się z poprzednio funkcjonującym ustrojem polityczno-gospodarczym. Dopiero w 1990 r.³ zmieniona została treść art. 1062 k.p.c.; dopuszczono wówczas możliwość wszczęcia przeciwko dłużnikowi prowadzącemu działalność gospodarczą postępowania egzekucyjnego poprzez odebranie zarządu nad przedsiębiorstwem celem zaspokojenia roszczeń pieniężnych wierzycieli. W literaturze konstrukcja ta – jakkolwiek słuszna co do idei – z uwagi na swoją lakoniczność i nieprecyzyjność

¹ Ustawa z 17.11.1964 r. – Kodeks postępowania cywilnego (t.j. Dz.U. z 2014 r., poz. 101), dalej: „k.p.c.”.

² Ustawa z 2.07.2004 r. o zmianie ustawy – Kodeks postępowania cywilnego oraz niektórych innych ustaw (Dz.U. z 2004 r., nr 172, poz. 1804).

³ Ustawa z 13.07.1990 r. o zmianie ustawy – Kodeks postępowania cywilnego (Dz.U. nr 55, poz. 318).